



Speziell für die Bau- und Bauzulieferindustrie entwickelte xRM-Lösung

Sunrise Software Relations Bau

Das Vertriebswerkzeug für die Baubranche

Ein Handwerker ist immer nur so gut wie sein Werkzeug. Diese Weisheit gilt sowohl auf der Baustelle, als auch im Vertrieb. Wer sein Handwerkszeug beherrschen möchte, der muss vor allem eines haben – den Überblick. Wissen Sie aus dem Stegreif wie viele Ausschreibungen und Angebote Sie derzeit ausstehend haben, wann die Bauvorhaben starten und wie Ihre Kapazitäten im Leistungszeitraum aussehen werden? Wenn Sie für diese Aussage erst Ihre Unterlagen durchschauen müssen, dann gehört unsere Softwarelösung „Sunrise Software Relations Bau“ garantiert in Ihren Vertriebswerkzeugkasten. Mit der Software-Branchenlösung,

die speziell für die Bauindustrie entwickelt wurde, organisieren Sie Ihre Bauvorhaben bzw. Vertriebsprojekte vom Erstgespräch bis hin zur Auftragserteilung und auch darüber hinaus. Eine Erfassung der Projekte mit allen dazugehörigen Kontakten und Ansprechpartnern, Terminen und Aufgaben sowie den Beziehungen und Vernetzungen untereinander, bietet Ihnen die Möglichkeit des strukturierten Nachhaltens und Nachfassens, das gerade bei den langen Vorlaufzeiten in der Bauindustrie unerlässlich ist. Behalten Sie den Überblick, damit Sie sich auf Ihre wesentlichen Vertriebsaufgaben konzentrieren können.

Eine weitere Dimension der Vertriebsarbeit: Das Beziehungsgeflecht verstehen

Entscheidungen werden von Menschen getroffen. Wer diese nachvollziehen möchte, kann sich nicht nur auf Intuition oder sein Bauchgefühl verlassen. Für vertrieblichen Erfolg müssen die Prozesse hinter den Entscheidungen analysiert und das Beziehungsgeflecht verstanden werden. Wie hängen Architekten und Bauplaner mit unterschiedlichen Projekten zusammen und welche Dienstleister und Firmen haben in der Vergangenheit Zuschläge bekommen und aus welchem Grund. Unsere Softwarelösung Sunrise Software Relations Bau hilft Ihnen komplexe Zusammenhänge zu verstehen und sie für sich zu nutzen.

„Sunrise Software Relations Bau ist das
Fundament für nachhaltige Vertriebsarbeit.“

Ihre Vorteile mit „Relations Bau“

- ✓ Durch die Baubranche getestet und von uns individuell weiterentwickelt.
- ✓ Die mobile Lösung via Tablet und Smartphone bietet den Überblick von unterwegs.
- ✓ Schnittstelle zum Import von Ausschreibungen aus Online-Portalen wie z.B. IBau
- ✓ Intuitive Bedienung und übersichtliche Darstellung aller relevanten Informationen
- ✓ Über 15 Jahre Erfahrung in der Entwicklung von CRM / xRM-Lösungen

Transparenz als Wettbewerbsvorteil Alles auf einen Blick



Vertriebsprojekt: 22453 Hamburg
"An der Alster! Neubau Stadtquartiers"

<p>Lage Hafenstr. 199 22453 H-Hamburg</p> <p>Termine gepl. Baubeginn 30.09.2019 gepl. Bauende 30.12.2020</p> <p>aktueller Stand Objektnummer 999999999 Recherchedatum 06.08.2018 Recherchiert von IB@Test.de</p> <p>Bemerkungen Auf dem ehemaligen Hafgrundstück sollen ca. 200 Wohnungen, Hotels mit insgesamt 200 Zimmern und ein Supermarkt entstehen. Insgesamt zehn Baukörper, darunter zwei 20-geschossige Hochhäuser. Die Umsetzung erfolgt ggfs. in mehreren Baustufen.</p> <p><small>Weitere Details und Größenordnungen sind in der Entwicklung und Abstimmung.</small></p>	<p>Größen und Details</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr><td>Bauweise</td><td>Neubau</td></tr> <tr><td>Volumen</td><td>20.000,00 m³</td></tr> <tr><td>Kosten/Grösse</td><td></td></tr> <tr><td>Bausumme</td><td>2.000.000,00 €</td></tr> <tr><td>Nutzfläche</td><td>2.500 m²</td></tr> <tr><td>Geschosse</td><td>20</td></tr> <tr><td>Dachart</td><td>Flachdach</td></tr> <tr><td>Arbeitsplätze</td><td>0</td></tr> </table>	Bauweise	Neubau	Volumen	20.000,00 m³	Kosten/Grösse		Bausumme	2.000.000,00 €	Nutzfläche	2.500 m²	Geschosse	20	Dachart	Flachdach	Arbeitsplätze	0	<p>Bauherr Alster Projekt Management GmbH. Alsterstr. 99 22453 Hamburg Tel.: +49 (40) 9999999 Fax: +49 (40) 8888888 info@alter.com www.projekt-management.de</p> <p>Entwurfsplanung Architekten GmbH & Co. KG. Alster Str. 99 22453 Hamburg Tel.: +49 (40) 99999999 Fax: +49 (40) 8888888 info@alster.com www.architekten.com</p> <p>Planung Architekten und Partner AG. Elbstr. 66 22453 Hamburg Tel.: +49 (40) 999999999 Fax: +49 (40) 77777777</p>	<p>Entwurfsplanung Associated Architects. Elbstr. 87 22453 Hamburg Tel.: +49 (40) 99999999 office@aa.de www.aa.de</p> <p>Planung EE Architekten GmbH. Am Hafen 4 22453 Hamburg Tel.: +49 (40) 77777777 post@ee.de www.ee.de</p> <p>Projektentwicklung Plan GmbH. Elbstr. 99 22889 Tangstedt Tel.: +49 (40) 9999999 Fax: +49 (40) 8888888 info@plan.de www.plan.de</p>	<p>Letzte Aktivitäten</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th>Typ</th> <th>Name</th> <th>Von:</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Aufgabe</td> <td>Hans Mustermann</td> <td>27.06.2018 23:00</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Betreff: Ausschreibung abgeben</td> </tr> <tr> <td>Termin</td> <td>Hans Mustermann</td> <td>17.04.2018 14:00</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Betreff: Kickoff</td> </tr> <tr> <td>Telefonat</td> <td>Hans Mustermann</td> <td>17.04.2018 13:23</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Betreff: Besprechung Ausschreibung</td> </tr> </tbody> </table>	Typ	Name	Von:	Aufgabe	Hans Mustermann	27.06.2018 23:00	Betreff: Ausschreibung abgeben			Termin	Hans Mustermann	17.04.2018 14:00	Betreff: Kickoff			Telefonat	Hans Mustermann	17.04.2018 13:23	Betreff: Besprechung Ausschreibung		
Bauweise	Neubau																																								
Volumen	20.000,00 m³																																								
Kosten/Grösse																																									
Bausumme	2.000.000,00 €																																								
Nutzfläche	2.500 m²																																								
Geschosse	20																																								
Dachart	Flachdach																																								
Arbeitsplätze	0																																								
Typ	Name	Von:																																							
Aufgabe	Hans Mustermann	27.06.2018 23:00																																							
Betreff: Ausschreibung abgeben																																									
Termin	Hans Mustermann	17.04.2018 14:00																																							
Betreff: Kickoff																																									
Telefonat	Hans Mustermann	17.04.2018 13:23																																							
Betreff: Besprechung Ausschreibung																																									




Dashboard der Vertriebsobjekte

Ihre Bauprojekte immer im Fokus Leistungsumfang der zentralen Plattform:

- Manuelles Erfassen von Objekten
- Import von Ausschreibungen aus Online-Portalen
- Anlegen von Stammdaten (Ansprechpartner)
- Verknüpfung von Rollen zu Objekten
- Anlegen von Mitbewerbern
- Hinterlegen von Abschlussbegründungen
- Termin- und Aufgabenverwaltung
- Allgemeine Dokumentenablage zu Objekten
- Aktivitätenprotokoll
- Filterfunktion nach Gewerken & Kontakten
- Bewertungsfunktion
- Objektspezifische Historienübersicht
- Analysefunktion Beziehungsgeflecht
- Schnittstelle zu ERP-Lösungen

Begriff xRM

Der Begriff xRM steht für „Anything-Relationship-Management“ und ist eine Weiterentwicklung der Ihnen bekannten CRM-Lösungen bei denen es ausschließlich um den Kunden (Customer) geht. xRM-Lösungen hingegen stellt die Beziehung zwischen beliebigen Kontaktdaten (Lieferanten, Dienstleistern oder Investoren, etc.) und komplexen Projekten her.

Die xRM-Lösung für Frühaufsteher Sunrise Software Relations stellt sich vor



Ives Brockmüller Geschäftsführer
Sunrise Software GmbH, Hamburg

Die Sunrise Software GmbH mit Sitz in Salzburg und Hamburg hat sich der Entwicklung und Umsetzung von optimal angepassten CRM- und xRM-Lösungen für kleine und mittelständische Unternehmen verschrieben. Dabei steht auch die Entwicklung von hochkomplexen Branchenlösungen im Fokus unserer Aktivitäten. Sunrise Software Relations® ermöglicht die ganzheitliche Organisation und Information in Vertrieb, Marketing, Service und Office und vereinfacht damit den Aufbau und die Pflege wertvoller Kunden- und Geschäftsbeziehungen. Für Unternehmen, die langfristig Ihr Umsatzwachstum und die Kundenzufriedenheit steigern möchten, ist eine CRM/xRM-Software unumgänglich. Mehr als 160 Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen setzen unser System bereits erfolgreich ein.

Sitz Deutschland
Sunrise Software GmbH
Brookring 20
22889 Tangstedt

Tel.: +49 (40) 60774270
Fax: +49 (40) 607742795
Mail: sales@sunrisesoftware.de

Sitz Österreich
Sunrise Software GmbH
Münchner Bundesstraße 92
5020 Salzburg

Tel.: +43 (662) 459158
Fax: +43 (662) 45915814
Mail: sales@sunrisesoftware.at